

Gesucht:

Account Manager Telesales B2B

(m/w/d)

Verkaufstalent?
Kommunikationsstark?
Zielstrebig?

Das Medienhaus Aachen steht mit seinen gedruckten Zeitungen (Aachener Zeitung und Zeitung am Sonntag) und digitalen Medien (aachener-zeitung.de) für zuverlässige, lokale Nachrichten aus der Städteregion Aachen sowie den Kreisen Düren und Heinsberg. Seit 2022 gehört das Medienhaus Aachen zur europäischen Mediahuis-Gruppe mit Standorten in Antwerpen, Brüssel, Luxemburg, Amsterdam und Dublin.

Unter dem Medienhaus Aachen sind Unternehmen und Abteilungen aus verschiedensten Geschäftsbereichen gebündelt. Die Medienhaus Aachen Sales & Services GmbH entwickelt und verkauft attraktive Werbeumfelder für die Platzierung von Werbebotschaften sowohl in gedruckten als auch digitalen Medien.

Wir suchen Dich als Account Manager Telesales B2B (m/w/d) zur Unterstützung unseres Telesales-Teams.

Dich erwartet:

- Akquise von Neukunden sowie Betreuung von Bestandskunden im Telefonvertrieb für unsere digitalen und gedruckten Produkte.
- Umfassende Kundenbetreuung: Ermittlung des Kundenbedarfs, Angebotserstellung, Erfassung der Aufträge, Reporting nach Kampagnenablauf.
- Strukturierter Vertrieb anhand von CRM-Kampagnen sowie Pflege und Aktualisierung von Kundendaten im CRM.
- Wettbewerbsbeobachtung und Ermittlung von Werbepotenzialen für die Produkte im Medienhaus Aachen.

Du bringst mit:

- Du bist ein kommunikationsstarker und kontaktfreudiger Vertriebspezialist (m/w/d) mit der Fähigkeit auf die Bedürfnisse Deines Gesprächspartners lösungsorientiert einzugehen, diesen zu begeistern und mitzureißen.
- Idealerweise verfügst Du über Erfahrung im Telefonvertrieb, u.a. auch im Umgang mit schwierigen Gesprächssituationen. Wir sind aber auch offen für Quereinsteiger (m/w/d), die keine Scheu vor der Telefonakquise haben.
- Du arbeitest selbstständig und ehrgeizig und lässt Dich von Misserfolgen nicht entmutigen.
- Du bist bereit, Dich ständig weiterzubilden und dazuzulernen.
- Du bist sicher im Umgang mit den gängigen MS-Office-Produkten.
- Du verfügst über sehr gute deutsche Sprachkenntnisse in Wort und Schrift.

Wir bieten Dir:

- Den Einstieg in ein dynamisches Traditionsunternehmen, dessen Mission es ist, Menschen in der Region mit Lokaljournalismus zu informieren, zu inspirieren und zu unterhalten.
- Gleichzeitig profitierst Du als Teil der europäischen Mediahuis-Gruppe auch vom internationalen Austausch und vielfältigen Weiterbildungsmöglichkeiten.
- Leistungsorientierte Vergütung mit einem fixen Grundgehalt sowie einem variablen Gehaltsbestandteil.
- Arbeiten in einem topmodernen Open-Office auf dem Medienhaus Campus mit guter ÖPNV-Anbindung.
- Einstieg in ein unbefristetes Arbeitsverhältnis, das nach Bestehen der Probezeit auch flexible Arbeitszeiten im Rahmen von Mobile Office ermöglicht.
- Individuelles Onboarding-Programm und bei Bedarf Sales-Coaching, um Kenntnisse zu vertiefen oder aufzufrischen. Darüber hinaus stetige persönliche Weiterbildung durch unsere digitale Lernplattform.
- Ein erfahrenes Verkaufsteam mit einer tiefen Kenntnis über die regionalen Marktstrukturen.
- Diverse Benefits, wie z.B. ein Zuschuss zum Deutschland-Ticket, Dienstrad-Leasing, Rabatte über die Plattform „Corporate Benefits“ sowie eine eigene Kantine, gratis Kaffee und Obst.

Kontakt

Wir freuen uns auf Deine aussagekräftige Bewerbung inklusive Angaben zu Deinen Gehaltsvorstellungen und frühestmöglichem Eintrittstermin:

Medienhaus Aachen Sales & Services GmbH
Geschäftsführung
Dresdener Str. 3 • 52068 Aachen
E-Mail: bewerbung@medienhausachen.de

Ein Stellenangebot aus dem

MEDIENHAUS
AACHEN